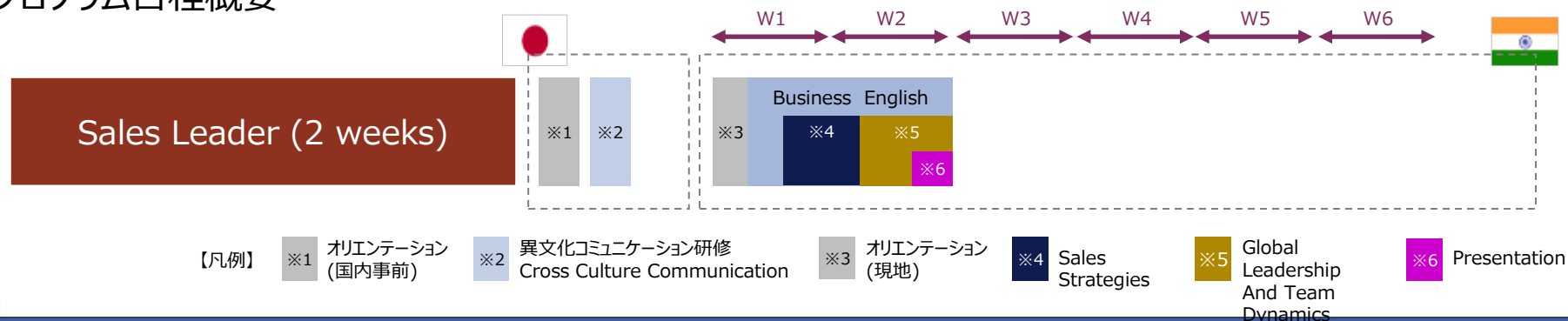


## 研修概要

項目	内容
研修目的	プレゼンテーションをはじめとする、海外でも通用する営業手法を身につけ、実践する
身につくスキル	<ul style="list-style-type: none"> <li>・海外での営業、プレゼンテーションスキル/リーダーシップ</li> <li>・ビジネス英語</li> <li>・チャレンジ精神</li> </ul>
受講対象	営業活動を行っている若手・中堅社員 ・入社3～10年目(目安) ・TOEIC650点以上(推奨)

## プログラム日程概要



海外に向けた提案、営業活動の基礎を学習することが可能です。